

Projekt: Injection system for showers to reduce water
Morten Lunde, Konsulent, Ide og Vækst Teknologisk Institut

”Projektet er ca. 80% gennemført. Vi har udviklet og testet flere funktionsmodeller af en mekanisk accelerator til brusehoveder, og eftervist vandbesparelser på op til 65% uden reduktion i brusebadets komfort. Vi tester lige nu for yderligere optimeringsparametre under forskellige trykforhold. Konceptet står umiddelbart foran patent-anmeldelse. Vi har udviklet et beregningsmodul, til offentliggørelse på www.ekoakva.dk, hvor alle kan indtaste brugsdata og udregne deres besparelsespotentialer, som typisk er op til 4.000kr./år for en 2-personers husstand i Danmark.

Der er gennem flere besøg hos de Kinesiske partnere etableret gode samarbejdsrelationer, som dog har manglet en afklaring af IPR-rettigheder for at nå sit fulde potentiale. Partnerkredsen er i dialog om at planlægge produktion af håndholdt brusermødel til det kinesiske marked, i umiddelbar forlængelse af Midtnet-projektet. Projektet videreføres, idet EkoAkva i samarbejde med DTI har ansøgt og fået bevilget 150.000 kr. til at udarbejde en ansøgning til EU's 7. rammeprogram, som afleveres primo november. Vi har store forventninger til produktkonceptet, særlig på det kinesiske marked, og uden Midtnet-støtten var projektet aldrig kommet op af skuffen”

Projekt: Analysis of the Danish and Shanghai food safety framework
Torben Huus-Bruun, Senior Consultant, International Development, Knowledge Centre for Agriculture:

”Projektet tager fat i et af Shanghai's og Kinas store problemer – fødevarerikkerhed. Da timingen samtidig er optimal i og med, at de kinesiske myndigheder planlægger en reform af de kinesiske standarder for fødevarerikkerhed, oplever vi et stort engagement fra kinesisk side. Projektet bygger på et ligeværdigt partnerskab mellem interessenterne i Shanghai og Danmark med finansiering fra begge sider. Shanghai bliver støttet af Shanghai Science & Technology Commission og de danske partnere bliver støttet af Midtnet programmet.

Midtnet-støtten har været afgørende for Videncentrets deltagelse i projektet og har internt på Videncentret været med til at sætte fokus på samarbejds mulighederne med Kina. Her midtvejs i projektet, hvor kineserne har besøgt alle de danske partnere, ser vi det som et lærerigt og berigende forløb, der allerede har udmøntet sig i et Memorandum of Understanding (MoU) mellem Shanghai Wonders inc. Ltd. i Shanghai og Videncentret.

Projektet har også været med til at sætte fokus på fødevarer- og landbrugsområdet som et interessant samarbejdsområde med Kina og har bidraget til, at yderligere 2 Midtnet programmer er kommet i gang på dette område.

Med udgangspunkt i den indgåede MoU har vi på Videncentret en forventning om et fortsat og styrket samarbejde og videndeling, når det nuværende projekt er afsluttet - ikke kun for Videncentret, men forhåbentligt også for flere af de deltagende firmaer.”

Projekt: Export Configurator, Green roofs, Active houses
Introduktion til Midtnets deltagelse i ambitiøst bolig systemløsnings projekt inden for moderne bolig byggeri, der lever op til de danske 2020-krav:

Over 20 danske partnere har de seneste to år været involveret i udviklingen af projektet worldFLEXhome. Projektet startede på Teknologisk Institut med centerleder Anders Thomsen i spidsen for ca. to år siden. Det var i denne udviklingsfase, at selskaberne bag worldFLEXhome fandt sammen og indledte samarbejde med mere end 20 danske partnere – blandt dem store danske koncerner som Velux, Isover, Junckers, Cembrit, HTH og Jeldwien. Projektet trækker nu mindre virksomheder med som får chancen for at blive introduceret på det kinesiske marked

Centerchef Anders Thomsen, Teknologisk Institut, Center for Ny-industrialisering:

*"Midtnet har gjort det muligt at inkludere **Aguasol's** solar water heater i boligsystemløsningen worldFLEXhome.. Vi har netop startet aftestning af systemet på KINA huset i Horsens, senere skal teknologien testes i Kina, når huset kommer til Wuxi i efteråret 2012. Midtnet har også gjort det muligt, at undersøge modningsmuligheder for produktet til det kinesiske marked. Der arbejdes på at få løsningen til at indgå i en større platform omkring ventilationsanlæg med varmepumpe, da kineserne er mere interesserede i en sådan helhedsløsning end i enkelt produkter til boliger. Midtnet har også gjort det muligt at opbygge relationer til de store statsejede boligdevelopers i Kina. Gennem denne netværksopbygning finder vi potentielle samarbejdspartnere til Aguasol i KINA. Vi har fået lavet en markedsanalyse i KINA, hvor vi har vurderet konkurrencesituationen og hvilke virksomheder det kunne være relevante for virksomheden at indgå samarbejde med. Udfordringen er at få skabt en win-win situation for begge parter. Worldflexhomes, hvor Aguasol indgår som underleverandør, vil være en god platform for succes på det kinesiske marked."*

*"Midtnet har gjort det muligt at inkludere, modne og teste **Skandeks** grønne tagløsning i boligsystemløsningen worldFLEXhomes. Den grønne tagløsning kan både leveres til boliger og industri parker bestående af kontorer og produktion. Skandek får nu muligheden for at præsentere deres produkt som en integreret del af en stor helhedsløsning på det betydelige kinesiske boligmarked. Vi er i øjeblikket i forhandling med en stor kinesisk bygnings developer om, at de skal stå for produktion og salg af de grønne tage og Skandek skal fungere som udviklingselskab. Der bliver tale om en licensproduktion i KINA. Den store udfordring er at se om det strategiske samarbejde så også giver den win-win situation, som vi alle håber. Det må fremtiden vise. Der er tale om en statsejet virksomhed så forhåbningerne er store".*

Midtnet har medfinansieret udvikling af prototype på en digital salgs platform som kommer alle virksomheder til gode der deltager i worldFLEXhome systemløsning. Dette er gjort i samarbejde med danske virksomheder og en kinesisk partner. Vi har lavet en prototype på en brugergrænseflade til webben og til Iphonen hvor ideen er at slutbrugeren skal kunne konfigurere sin egen bolig på nettet og få information om priser, energiregnskab og CO2 regnskab. Prototypen indgår nu i videreudviklingen af markedsføringsplatformen i regi af worldFLEXhomes. Midtnet har været med til at give en afgørende skub i forhold til udvikling af en moderne markedsføringsplatform for modulboliger i Kina. Samt give indsigt i de særlige kinesiske markedsmekanismer for boligbyggeri der hovedsageligt styres af store statsejede developer selskaber.

Projekt: Conceptual Design & Development of Innovative Products

Erik Kristiansen, Senior Advisor, Head of ASE Summer School Program, Aarhus University School of Engineering:

"Vi står på tærsklen til at gennemføre B&O Innovation Camp Shanghai 2012. Campen er nyskabende – både mht. kapacitetsopbygning, form, indhold, deltagerkreds og resultatskabelse. I partnerkredsen har vi opnået en stærk, varig, kommerciel og teknologisk funderet samarbejdsrelation mellem Kina og Danmark. Drivmidlet har været hyppige besøg, viden-udveksling, konkrete partnerskabsaftaler og en MoU aftale mellem Shanghai Jiao Tong Universitet og Ingeniørhøjskolen Aarhus Universitet.

Undervejs i projektets design og implementeringsfase er metoder og indhold blevet styrket. Derfor har partnerkredsen allerede nu identificeret en række spændende nye forbedringsmuligheder, der accelererer innovationsprocessen. Projektet har fået stor opmærksomhed og støtte, og givet det samarbejde, der er etableret, går vi fremtiden i møde med en stærk forventning om, at pilotprojektet kan bane vejen for en opskalering af internationale innovationsforløb til et omfang, vi i dag ikke selv forstår. Man kunne fx helt enkelt spørge sig selv; Hvorfor ikke 10 internationale innovation camps årligt – og hvad skal der til for at nå det volumen?"

Quick Scouting eksempler

Mette Byrjalsen Jensen, Projektleder Sundhedsfaglig Højskole VIA University College:

"Sundhedsfaglig Højskole, VIA University College, har siden begyndelsen af 2012 intensiveret sit fokus for et samarbejde om uddannelse inden for det sundhedsfaglige område med særlig vægt på ældreområdet og rehabilitering i Shanghai. MidtNet har i den forbindelse været en meget stor hjælp på flere måder – de har gjort en forskel. MidtNet har bistået med fremsendelse af invitationsbrev som et første led i at få indrejsetilladelse til Kina. Derudover har MidtNet i samarbejde med Udenrigsministeriets Innovationscenter i Shanghai gennem introduktionsprogrammet i Shanghai givet en indføring i den kinesiske kultur, herunder værdier, normer og regler; en indføring, som efterfølgende har været af meget stor værdi for Sundhedsfaglig Højskoles medarbejdere i mødet med potentielle kinesiske samarbejdspartnere. Endelig har kontakten via MidtNet til Innovationscentrets medarbejder Zhu Bin også været, og er stadig, til stor gavn, dels på grund af hans kendskab til og formidling af den kinesiske kultur; dels fordi han har udført en Tech Scouting om mulige private samarbejdspartnere for Sundhedsfaglig Højskole. Denne Tech Scouting er stadig et vigtigt redskab til at afsøge samarbejdsmulighederne i Shanghai området; et arbejde som endnu er i proces for Sundhedsfaglig Højskole".

Jannik Herskin, CEO Loligo® Systems, Niels Pedersens Allé 2, DK-8830, Tjele, Denmark:

MidtNet's Kina program gav konkret udbytte for Loligo Systems i Tjele. I 2011 fik vi gennem MidtNet programmet lavet en såkaldt Tech Scout Report indenfor sektoren Sundhed/Life Science. Resultatet blev en meget konkret og udførlig rapport med en liste over 20 laboratorier og institutter der arbejder med akvatisk biologi i Greater Shanghai Area, samt kontaktoplysninger på navngivne forskere som vi kunne kontakte. Men rapporten pegede også på en række udfordringer mht. det kinesiske marked, bla. sprog og kultur. Derfor besluttede vi at tilknytte Innovationscentrets medarbejder Dr Zhu Bin som Virtual Account Manager (VAM) for Loligo Systems i Kina. Dette er muligt via et særligt program knyttet til centrets inkubator funktion, og er en meget fleksibel ordning, hvor vi kun binder os til at benytte vores VAM minimum 5 timer per måned og har kort opsigelsesfrist på en måned....altså en yderst begrænset risiko.

Desuden blev det besluttet at deltage i MidtNet's rejse til Shanghai i marts 2012, for at følge op på rapporten. På denne meget spændende og tætpakkede tur, besøgte vi en række laboratorier i og uden for Shanghai med fantastisk support fra MidtNet og innovations centrets medarbejdere, der bl.a. arrangerede tolke, lokal transport (fly, tog, taxi), middage, mødelokaler, og viste os The Dos and Dont's...ikke mindst til ugens mange forretningsfrokoster omkring roterende runde borde.

Efter knap et halvt år, kan vi nævne flere konkrete udbytter af disse aktiviteter. Flere lovende kundekontakter, de første par ordrer er rullet ind, en kinesisk udgave af vores brochure samt website, og en meget større forståelse for de særlige forhold der hersker i Kina. For en mindre midtjyds virksomhed har vi desuden oplevet det som en stor fordel at blive introduceret til kineserne gennem Udenrigsministeriets folk (med deres flotte logo med Kronen osv.) og det officielle Danmark....det giver pote og adgang til beslutningstagerne.

Næste skridt er måske at etablere et egentligt handelskontor i inkubator-miljøet på Innovation Centre Denmark, hvor flere danske virksomheder allerede har danske og/eller kinesiske medarbejdere.